

Alexander Billasch

Ihr erfahrener Partner für Unternehmensentwicklung und -optimierung

Dr. Alexander Billasch ist eine unternehmerisch denkende und handelnde Führungspersönlichkeit mit umfassender Erfahrung in leitenden Positionen, die Budgets in Millionenhöhe verantworteten. Er zeichnet sich durch Souveränität, Überzeugungskraft, Offenheit und Begeisterungsfähigkeit aus. Seine analytischen, lösungsorientierten und methodischen Fähigkeiten machen ihn zu einem versierten Experten in der Sanierung, dem Verkauf, der Leitung und Koordinierung von Vertriebs- und Servicegesellschaften sowie der Steuerung kaufmännischer und strategischer Prozesse. Dr. Billasch legt hohen Wert auf Kunden- und Dienstleistungsorientierung und ist ein ausgewiesener Prozessoptimierer mit Expertise in Personalführung und -entwicklung sowie hoher sozialer Kompetenz.

Kernkompetenzen und Fachgebiete:

- Strategieentwicklung & Change / Transformation: Entwicklung maßgeschneiderter Strategien zur Neuausrichtung und Internationalisierung von Unternehmen, inklusive digitaler Marketingkonzepte und der Einführung neuer ERP-Systeme. Er begleitet Unternehmen durch Change- und Transformationsprozesse und entwickelt eigene Beratungsansätze mit innovativen Methoden.
- Sales & Marketing: Expertise in der Entwicklung und Umsetzung von Marketingkonzepten mit Fokus auf Online- und Direkt-Marketing, Lead-Generierung sowie der Synchronisierung von Marketing und Sales. Er verfügt über langjährige Erfahrung in der Steuerung und dem Ausbau des Vertriebs sowie der Neukundengewinnung und Entwicklung neuer Vertriebswege.
- **Prozessoptimierung & Digitalisierung**: Nachweisliche Erfolge in der Optimierung und Digitalisierung von Unternehmensprozessen, der Einführung von Qualitätsmanagement-Systemen (ISO 9001) und der Implementierung von digitalen Tools zur Effizienzsteigerung.
- **Mitarbeiterführung und -entwicklung**: Erfahrener Manager in der fachlichen und disziplinarischen Führung großer Teams (bis zu 900 Mitarbeiter). Er etabliert interne Akademien und optimiert HR-Prozesse.
- Interims-Management & Sanierung: Erfolgreiche Übernahme von Interims-Geschäftsführerpositionen mit Fokus auf Unternehmenssanierung, Kostenrechnung, Budgetierung und Teamaufbau.
- Internationales Projektmanagement & Export: Leitung und Koordination internationaler Projekte, insbesondere im Bereich Exportfinanzierung und Zollabwicklung in Regionen wie DACH, Osteuropa, Russland, Afrika, Mittlerer Osten, Sri Lanka, Südostasien und China.

Branchenexpertise:

Umfassende Kenntnisse in den Bereichen Lifescience & Healthcare, Pharma, IT, Food und Handel.



Warum Sie Dr. Alexander Billasch engagieren sollten?

Dr. Alexander Billasch bringt eine einzigartige Kombination aus strategischer Vision, operativer Exzellenz und bewährter Führungskompetenz mit. Er hat in seinen bisherigen Rollen mehrfach bewiesen, dass er Unternehmen erfolgreich neu positionieren, Prozesse optimieren und Umsätze signifikant steigern kann.

- Nachweisliche Erfolge: Er steigerte den Umsatz bei einem Medizintechnikanbieter innerhalb von fünf Jahren von 5 Mio. € auf 30 Mio. € und erzielte innerhalb eines Jahres eine 7%ige Umsatzsteigerung bei einem Dienstleistungsunternehmen.
- **Ganzheitlicher Ansatz:** Sein Fokus liegt auf der strategischen Gesamtkonzeption von Unternehmen, der Digitalisierung und der Synchronisierung von Marketing und Sales, um nachhaltigen Erfolg zu gewährleisten.
- **Hands-on Mentalität**: Als Führungspersönlichkeit mit Hands-on Mentalität packt er direkt mit an und sorgt für die effektive Umsetzung von Maßnahmen.
- Innovationskraft: Er ist stets darauf bedacht, innovative Konzepte und Ansätze zu entwickeln, sei es in der Gastronomie mit Foodie Fridge oder durch die Entwicklung eigener Beratungsansätze.

Sein Stärkenprofil:

- 1. **Einzelwahrnehmung**: Menschen mit einer stark differenzierten Wahrnehmung sind fasziniert von den einzigartigen Eigenschaften jedes einzelnen Menschen. Sie haben einen Blick dafür, wie einzelne Personen ihr Verschiedensein in eine konstruktive Zusammenarbeit einbringen können. Anders als die Einfühlung, ist diese Gabe vor allem eine sachlich bestimmte Erfassung von Merkmalen und mehr eine Momentaufnahme.
- 2. **Strategie:** Menschen mit einem stark ausgeprägten Talent für strategisches Denken halten ständig Alternativen bereit. In jeder beliebigen Situation haben sie einen Blick für die relevanten Muster und ordnen diese auch gerne wissenschaftlichen Grundlagen zu.
- 3. **Vorstellungskraft:** Menschen mit einer starken Vorstellungskraft lassen sich von Ideen faszinieren. Sie sind in der Lage, zwischen anscheinend zusammenhanglosen Phänomenen Verbindungen zu sehen. Komplex ist ein Begriff, der für Menschen mit einer ausgeprägten Vorstellungskraft erst in Sicht kommt, wenn andere bereits das Handtuch werfen.
- 4. **Zukunft:** Menschen mit einer stark ausgeprägten Zukunftsorientierung lassen sich von den kommenden Dingen inspirieren. Ihre Vorstellungen von der Zukunft wirken auf andere anregend.
- 5. **Kommunikation:** Menschen mit einer stark ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit fällt es leicht, ihre Gedanken in Worte zu fassen. Sie sind gute Gesprächspartner und Moderatoren und können auch komplexe Vorgänge simplifiziert darstellen.

Mit Dr. Alexander Billasch gewinnen Sie einen Partner, der nicht nur berät, sondern aktiv die Umsetzung begleitet und Ihr Unternehmen auf den Weg zu nachhaltigem Wachstum und Erfolg führt.